

Statron ist ein international tätiger Hersteller von unterbrechungsfreien Stromversorgungsanlagen. Tausende von Statron-Anlagen sind in zahlreichen Ländern im Einsatz und speisen zuverlässig lebenswichtige Verbraucher in Kraftwerken, in Umspannstationen, auf Bohrinseln, in Raffinerien, in der Industrie oder in Infrastrukturanlagen.

Werden Sie Mitglied in unserem Team und Teil unserer Erfolgsgeschichte!



Für den Markt Schweiz suchen wir eine / einen:

Key Account Manager (KAM) / Verkaufingenieur **(m/w/d) 80%-100%**

Ihre Aufgaben

In dieser für die Unternehmung zentralen Funktion betreuen Sie wichtige Kunden in der Schweiz mit nationaler und teilweise internationaler Reichweite. Ebenso sind Sie zuständig für Neuakquisitionen im nationalen Umfeld. Sie erstellen komplexe Angebote nach kundenspezifischen Vorgaben für Anlagen im Bereich der Unterbrechungsfreien Stromversorgung (USV) sowie für Batteriesysteme und Flughafenstromversorgungen. Sie führen die entsprechenden Verkaufsverhandlungen zum erfolgreichen Abschluss. Die Pflege der Kontakte zu ausgewählten und strategisch wichtigen Lieferanten und Partnern runden das Aufgabenspektrum ab. Aufgrund des täglichen Kontakts mit Kunden und Partnern sind Sie rasch in der Lage, Projekte mit Kunden zusammen zu entwickeln und diese erfolgreich zu Ende zu bringen.

Sie werden durch die verschiedenen internen Teams gut in Ihr neues Aufgabengebiet eingearbeitet und starten mit einem guten Mix aus vorhandenen und potenziellen Kunden. Sie sind am Puls des Geschäfts und schon bald entwickeln Sie ein Gespür für unsere verschiedenen Produkte und deren Anwendungen.

Sie verfügen über eine technische Ausbildung (TS, Fachhochschule, Uni) und weisen einige Jahre Erfahrung im Verkauf von technischen Produkten in der Investitionsgüterindustrie auf. Von Vorteil sind Ausbildung und Erfahrungen in der Elektrotechnik-Branche oder in der Anwendung von Batteriesystemen. Komplexe Sachverhalte schnell und gesamthaft zu erfassen, gehört ebenso zu Ihren Stärken wie selbständiges und kundenorientiertes Denken und Handeln. Sie schätzen die Arbeit in einer schlagkräftigen Organisation mit grossem Entscheidungsspielraum, fassen rasch an, sind belastbar und bleiben auch an hektischen Situationen souverän.

Wir bieten Ihnen eine interessante Herausforderung mit Entwicklungspotenzial in einem dynamischen Team im Wachstumsfeld Energieversorgung, Batteriespeicher und Infrastruktur. Bei uns sind Sie nicht nur Mitarbeiter, Sie sind Treiber und können sich mit Ihrer Energie voll einbringen und entfalten. Auf Sie wartet ein attraktiver Arbeitsplatz in naturnaher und verkehrsgünstiger Lage.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an jobs@statron.ch. Für Fragen steht Ihnen unser Geschäftsführer, Herr Ruben Vogelsang (062 887 48 87 / ruben.vogelsang@statron.ch) gerne zur Verfügung.